

Благодарим Владимира Моженкова за стратегическую сессию!

Мы провели два бодрых продуктивных дня с командой.

- Выяснили, почему клиенты выбирают именно нас? В чем наши сильные стороны во взаимодействии с клиентом? Кто наши основные конкуренты?
- Определили для себя точки роста, какие бизнес-процессы делают нас конкурентными и позволяют нам зарабатывать дополнительную маржу
- Проанализировали финансовые результаты компании и поставили ключевые цели

Владимир делает упор на работу с данными. Никаких общих фраз, расплывчатых формулировок, только чёткие, измеримые, подкрепленные цифрами цели и задачи.

Очень полезно, что Владимир приводит много интересных примеров и кейсов из своего настоящего, практического опыта.

Рекомендую стратсессию с Владимиром Моженковым всем, кто давно хотел перезагрузиться, прокачать команду и выйти на новый уровень!

С наилучшими пожеланиями,

Операционный директор iSpring  
Александр Макеев

