

### Отзыв о сотрудничестве

Компания ООО «АСКО-МЕД-ПЛЮС» выражает благодарность лично Владимиру Николаевичу Моженкову и Александру Смирнову за проведение Стратегической сессии в компании, а также за разработку системы вознаграждения сотрудников на основе KPI и построение Панелей управления руководителей.

Для нас это был первый опыт проведения стратегической сессии и в качестве модератора/коуча/ведущего мы выбрали Владимира Николаевича. До этого мы неоднократно бывали на мастер-классах, читали книги, смотрели видео и его огромный опыт, профессионализм, знания и принципы оказались нам близки и понятны. Одной из основных задач для команды на сессию было выйти за рамки нашего мышления и посмотреть на бизнес сверху и далее построить цели на 5 лет. Благодаря сессии нам удалось выработать общее видение стратегическое команды, лучше узнать проблемы друг друга и выработать цели для достижения желаемых результатов. Также сессия стала для нас очень хорошим инструментом командообразования.

Для достижения поставленных целей мы обратились к Владимиру Николаевичу с запросом на внедрение системы мотивации на основе ключевых показателей эффективности (KPI) и оцифровку компании на основе панелей управления руководителей. С данными инструментами мы уже были знакомы после мастер-классов Владимира Николаевича. В результате мы оцифровали компанию и в течение года внедрили KPI у 90% сотрудников. В период пандемии, в том числе благодаря данным инструментам, мы смогли сохранить команду и прирасти в финансовых результатах компании несмотря на падении выручки.

Считаю это основным аргументом в пользу выбора компании MOZHENKOV Progress Consulting в качестве партнера!

С уважением,  
Генеральный директор



Е.А. Осипов